



# Enlace Informativo



Boletín Informativo Quincenal del PATROCIPES

No. 11 Del 12 al 25 de Febrero de 2009 Hermosillo, Sonora.

Tipo	Subtipo	Peso	Precios			Promedio Kgs. Peso	Cabezas
			Mínimo	Máximo	Promedio		
<b>Vacas</b>							<b>201</b>
	Delgada		\$7.00	\$9.50	\$9.30	359	19
	Carnes		\$8.50	\$12.30	\$10.90	410	104
	Gorda		\$11.00	\$15.00	\$13.00	451	64
	Nueva		\$11.80	\$16.50	\$14.00	369	10
	Vaca-vaquilla		\$10.60	\$16.10	\$14.90	383	4
<b>Vacas Paridas</b>							<b>10</b>
	#1 y #2		\$4,000.00	\$6,200.00	\$5,100.00	429	10
<b>Toros</b>							<b>28</b>
	Torete		\$17.10	\$23.30	\$19.70	274	6
	Carnes		\$10.00	\$13.00	\$11.50	586	4
	Gordo		\$12.30	\$13.70	\$13.00	586	10
	Delgado		\$9.00	\$9.00	\$9.00	548	1
	Joven		\$13.00	\$17.00	\$14.30	468	7
<b>Novillos</b>							<b>71</b>
	Número 1		\$20.00	\$23.20	\$20.90	263	44
	Número 1 1/2		\$19.00	\$22.00	\$20.50	252	21
	Número 2		\$15.60	\$18.80	\$16.00	280	6
<b>Vaquillas</b>							<b>27</b>
	Número 1		\$15.00	\$18.40	\$16.60	275	17
	Número 1 1/2		\$15.70	\$18.60	\$17.30	257	6
	Número 2		\$14.80	\$17.00	\$15.90	206	4
<b>Becerras</b>							<b>242</b>
	Número 1						186
		120 Kg - 180 Kg	\$18.70	\$21.00	\$19.70	166	133
		180 Kg - 220 Kg	\$18.20	\$20.60	\$19.40	199	24
		220 Kg - 250 Kg	\$19.80	\$19.90	\$19.00	236	29
	Número 1 1/2						53
		120 Kg - 180 Kg	\$16.00	\$19.80	\$17.90	141	33
		180 Kg - 220 Kg	\$17.00	\$19.40	\$18.20	197	18
		220 Kg - 250 Kg	\$16.00	\$18.00	\$17.00	231	2
	Número 2						3
			\$15.80	\$16.00	\$15.90	104	3
<b>Beceros</b>							<b>408</b>
	Número 1						198
		120 Kg - 180 Kg	\$22.00	\$26.60	\$24.30	148	115
		180 Kg - 220 Kg	\$22.00	\$26.60	\$24.30	199	67
		220 Kg - 250 Kg	\$21.90	\$24.50	\$23.20	230	16
	Número 1 1/2						193
		120 Kg - 180 Kg	\$21.00	\$26.10	\$23.60	145	138
		180 Kg - 220 Kg	\$18.80	\$25.10	\$22.00	200	37
		220 Kg - 250 Kg	\$19.40	\$23.60	\$21.50	242	18
	Número 2						17
		120 Kg - 180 Kg	\$0.00	\$0.00	\$0.00	0	0
		180 Kg - 220 Kg	\$17.00	\$19.00	\$18.00	156	13
		220 Kg - 250 Kg	\$18.00	\$18.40	\$18.20	218	4
<b>Beceros p/negro</b>							<b>4</b>
			\$12.20	\$16.20	\$13.20	172	4

## Mejor comercialización de becerros



Ing. Ricardo Paz Pellat Presidente de Patrocipes

Los productores de ganado, acostumbrados por décadas a vender sus animales a los bajos precios que les ofrecen los intermediarios del mercado local, deben comenzar a mejorar sus prácticas comerciales, porque son tan importantes como las del manejo del hato ganadero.

Un ejemplo de esta situación son los becerros, cuya producción y venta en cada ciclo muchas veces ya está "comprometida" con el comprador local, debido al financiamiento que éste otorga al productor desde el momento mismo en que la vaca queda preñada, a cuenta de la futura compra de la cría.

La Unión Ganadera Regional de Sonora (UGRS) ha puesto al alcance de todos los productores de la entidad nuevos instrumentos para revalorar en su justa dimensión el precio de los animales, buscando acabar con el círculo vicioso que degrada el nivel de bienestar del ganadero y de su familia.

Las subastas semanales son uno de esos instrumentos, ya que son eventos reguladores de los precios en el mercado regional. Los resultados que han generado entre muchos productores de ganado así lo confirman.

La exportación directa de los becerros es otra opción que los ganaderos asociados pueden explorar, sobre todo en estos tiempos de recesión económica y de bajos precios en la libra de becerro en el vecino país del norte.

Hay Asociaciones Ganaderas Locales que ya lo están haciendo con mucho éxito. Es tiempo de acercarse a la UGRS para saber cómo entrarle a la exportación directa.

## Para tomar nota...

"Los americanos el 80% de la res la venden a muy buenos precios y el 20 %, que son las paletas o el diezmillito que no usan ellos, nos las venden muy baratas en México; las piezas buenas ellos las venden muy bien en sus estados. Eso hace que el precio del ganado de la carne en México no alcance los precios que se necesitan".

Jesús Armando Navarro Bustamante, engordador de Hermosillo.



Totales de Cabezas Vendidas: 991  
 Departamento de Comercialización y Subasta de la UGRS  
 Tels: (662) 259-69-02 y 259-69-08 Hermosillo, Son.  
**Unión Ganadera Regional de Sonora**  
 www.unionganadera.com

## Precios de alimento para ganado UGRS

TIPO DE ALIMENTO	PRECIOS EN PESOS (IVA INCLUIDO) POR TONELADA
Fase 2	\$3,699.00
Fase 3	\$3,896.00
Destete Precoz	\$3,779.00
Concetrado Destete	\$4,070.00
Lechero Asociación	\$4,825.00
Lechero Establo	\$4,104.00
Suplemento Maíz Harinolina	\$3,649.00
Alimento para Caballo	\$4,079.00
Patrocipes Desarrollo	\$3,700.00
Venado Mantenimiento	\$5,062.00
Brangus III	\$4,206.00
Ovino Crecimiento	\$3,855.00
Ovino Finalizador	\$3,926.00
Harinolina 30	\$4,312.00
Harinolina 45	\$3,574.00

## Precios de transporte de ganado UGRS

TIPO DE CARRETERA	PRECIO POR KILOMETRO
TRACTO CAMION	
A=PAV. 4 CARRILES	\$15.91
B=PAV. PLANO	\$18.22
C=PAV. 4 CURVAS Y SUB	\$24.01
D=TERRACERIA BUENA	\$33.63
E=TERRACERIA REGULAR	\$39.06
F=TERRACERIA MALA	\$51.27
RABON	
A=PAV. 4 CARRILES	\$10.31
B=PAV. PLANO	\$11.77
C=PAV. 4 CURVAS Y SUB	\$15.42
D=TERRACERIA BUENA	\$20.47
E=TERRACERIA REGULAR	\$23.49
F=TERRACERIA MALA	\$31.18

Estados Unidos**Tendencias en precios de ganado**

En la semana del 2 al 6 de febrero, el mercado de futuros de ganado bovino tuvo un comportamiento mixto, con cierto grado de volatilidad. Además se generaron condiciones de sobre compra.

Algunos factores específicos que influyeron en esta tendencia fueron:

- Se registraron operaciones mixtas, algunas de éstas por toma de utilidades, aunque cabe destacar que fue un mayor volumen de compras.
- La inestable economía de Estados Unidos fue determinante en el comportamiento de éste y otros mercados.
- Se observó una considerable disminución en la demanda de carne de res estadounidense, tanto local como de otros países, por lo que la actividad comercial fue mínima.
- Los índices de sacrificio de los empacadores fueron disminuidos considerablemente y los precios para la carne roja fueron en constante descenso.

**Perspectiva de precios**

Derivado de las condiciones de sobre compra que presentó el mercado, los analistas han previsto un descenso en los precios. En cuanto a la actividad del mercado de físicos, se espera un aumento en las cotizaciones para la carne de res, aunque la inestabilidad económica de Estados Unidos puede cambiar inesperadamente el rumbo del mercado.

Fuente: Aserca.

Alimentos**El precio de los granos**

Comenzaremos con el mercado del trigo y el maíz. Entre los años 2005 y 2007 el área plantada de estos cultivos ha permanecido prácticamente constante. Sin embargo, esto oculta una dinámica de redistribución entre las distintas zonas. Mientras que en la región europea las hectáreas plantadas de estos cultivos disminuyeron, en los Estados Unidos aumentó, lo que terminó compensando y como resultado se observa muy poca variación en la cantidad de hectáreas plantadas. La posible explicación a este fenómeno es

el nuevo conjunto de políticas aplicadas en las dos regiones.

En cuanto a la producción, la situación cambia por el impacto de las condiciones climáticas en Australia y Canadá. La falta de lluvias afectó principalmente a la producción en Australia. En un contexto de reducido stock estos fenómenos incrementan el precio en mayor cuantía que en el pasado.

Con respecto a la demanda, el nuevo consumo de granos (trigo y maíz) para la producción de biocombustibles generó mayor presión sobre los precios. Sin embargo, sería erróneo considerar este nuevo componente como el principal determinante de expansión de demanda. El desarrollo de las nuevas potencias mundiales como China e India, ha modificado su patrón de consumo, lo que a su vez ha permitido incrementar las cantidades demandadas para alimentación o para ser procesada en la industria.

La producción de biodiesel a base de aceite vegetal presenta un comportamiento exponencial, con lo cual es de esperar que la demanda siga aumentando y con ello el precio de los cultivos energéticos.

Fuente: Engormix.

**DIRECTORIO DE PATROCIPES**

**Presidente:** Ricardo Paz Pellat. **Vicepresidente:** Alfonso Cristóbal Escalante Hoeffler. **Secretario:** Fernando Platt Olivares. **Tesorero:** Juan Carlos Díaz Quintanar. **Prosecretario:** Fernando Miranda Blanco. **Protesorero:** Jorge Luis Molina Elías. **Vocales:** Arturo Peinado Barragán, Javier Salazar Escobosa, Roberto Ibarrola Elías, Jaime Elías Pellat, Martín Corrales Ruiz, Daniel Baranzini Hurtado, Germán Luders Castelo, Carlos César Hurtado Aguirre, Leonardo Portillo Arvizu, Guillermo Vildósola Aruffe, Aurelio Ramos Johnson. **Comisario:** José Guillermo Camou Arriola.

# Productores de Esqueda ganan más al exportar

Martín Corrales, presidente de la Asociación Ganadera Local, explica cómo fue que decidieron exportar directamente



Martín Corrales Ruiz  
Presidente de la AGL de Esqueda

Ante la situación del bajo precio del ganado en los mercados locales, un grupo de productores de la región de Esqueda, Sonora, decidió experimentar con la exportación directa de sus becerros hacia Estados Unidos.

Martín Corrales Ruiz, presidente de la Asociación Ganadera Local, explica cómo se dio este cambio en sus estrategias comerciales: “Nosotros toda la vida el único mercado que

hemos tenido es el local, que nos ha hecho sujetos a escalas, descalificación de nuestros becerros y a estar sujetos al financiamiento y compromisos con los intermediarios. La Unión Ganadera nos abrió las opciones”.

Al acercarse a la UGRS, los productores de Esqueda encontraron orientación para participar en las subastas semanales de ganado, mejorando notoriamente sus ingresos por la venta de sus animales. Posteriormente decidieron exportar, recibiendo para ello asesoría comercial de parte de la misma UGRS.

“Algunas asociaciones ya lo estaban haciendo, como la de Caborca. Nos pusimos en contacto con ellos para intercambiar información sobre cómo

les estaba yendo, ya que tenían tiempo realizando este tipo de prácticas. Analizamos junto con la UGRS los pros y los contras y decidimos entrarle”.

La exportación se hizo en noviembre del año pasado; con la participación activa de 14 socios llevaron a la frontera alrededor de 110 animales. “Fue lo que pudimos acabar para determinar el animal que cabía en una jaula, tener esa experiencia y poder traer el beneficio a nuestros productores”, explica Martín Corrales.

“Mucha gente nos dijo que no era ninguna ventaja exportar y nos advirtieron que podíamos poner en peligro el mercado local (por los financiamientos y todo eso). Lo que yo puedo decir es que sí se obtuvieron muchos beneficios y lo vamos a seguir haciendo”.

En el mercado local, por las 110 cabezas de ganado que se vendieron lo

más que podían pagarles a los productores eran 330 mil pesos. “Con la exportación nos trajimos más de 480 mil pesos, ya libres de gastos”, explica Corrales Ruiz.

A raíz de esa exitosa experiencia, otras asociaciones se han acercado a la de Esqueda con la misma inquietud, por lo que los productores que representa Martín Corrales están dispuestos a apoyar para que el ejemplo se expanda.

“Muchas personas creen que por tener uno o dos animales no pueden aspirar a exportar, pero no es así. Un compañero llevó 2 becerros con peso de 200 kg. cada uno; recibió más de 9 mil pesos libres (ya convertidos a pesos), cuando en el mercado local lo más que le pagaban eran 5 mil pesos; o sea, duplicó su ganancia, exportando únicamente 2 animales”, concluye Martín Corrales.

## Ovinos, exportación rentable

Para Sonora, la exportación de carne de ovino puede ser un potencial, el cual no se ha tenido la posibilidad de desarrollar; sin embargo, es algo que se puede detonar de manera evidente, reconoció Erasmo Valenzuela Cornejo, director del Centro de Investigaciones del Noroeste del INIFAP.

Detalló que la producción de carne

de ovino es una opción fuerte de reconversión que se lleva validando desde hace tres ciclos y donde se ha comprobado el potencial de reproducción en el sur de Sonora, aseguró.

“En el Valle del Yaqui, se requiere buscar opciones de igual o mayor rentabilidad al cultivo del trigo, pero de menos riesgo y ésta es una ca-

racterística del ganado ovino, que se puede explotar durante todo el año y exportar también”, resaltó.

Reproducir este tipo de ganado es una oportunidad que cumple con los requerimientos actuales de producir con bajo riesgo y tener un mercado asegurado, de ahí el impulso que se está dando para colocarlo como un medio de reconversión.

# Aviso a los beneficiarios del PROGAN

Amigo ganadero:

Hacemos de tu conocimiento que de acuerdo a los lineamientos del PROGAN 2008-2012, a partir del mes de marzo se comenzará con la evaluación técnica de los compromisos adquiridos por ustedes para el año 2008.

La mecánica de la evaluación será la siguiente:

1. El Técnico Evaluador (uno por cada Distrito de Desarrollo Rural o DDR) convocará, por medio del presidente de la Asociación Ganadera Local, a los productores beneficiados con el programa.
2. El Técnico Evaluador, junto con los productores, calendarizará los días de visita a los predios y la documentación que deberán presentar para poder ser evaluados.

Es importante recordar que para el año 2008 el compromiso para el Estrato A y B en Bovinos de carne, de Doble propósito, de Leche (sistema familiar), Ovinos y Caprinos, fue haber suplementado por todo el año con sales minerales. Prepárate para cumplir con tu Evaluación Técnica para que, de esta manera, el recurso para el 2009 te llegue a tiempo y puedas también acceder a los programas de asistencia técnica y capacitación, de acuerdo a los lineamientos del PROGAN.

Apresúrate, ya que solamente se contará con tres meses para realizar la evaluación de los predios en el Estado. Acude al llamado de tu Asociación y cumple con tu compromiso.

Más información con: **Víctor Manuel Hiriart**, Coordinador Regional de Evaluación del PROGAN. Tel. (662) 217.20.36. Cel. (662) 168.6201.

## Razas de ganado

# Pardo Suizo



La raza Pardo Suizo es una de las más antiguas, pues los datos acerca de su existencia se remontan 2000 años antes de Cristo.

Alcanzó su madurez en el siglo XIII en los valles de las montañas helvéticas, y en el siglo

XIX se establecieron registros de producción sobre su rendimiento en carne y leche.

Entre 1869 y 1880, desde Suiza, se exportaron a Estados Unidos 130 ejemplares, que sirvieron de base para el desarrollo de la raza en su evolución hacia la producción de leche, en lo que hoy se conoce como Braunvieh, que en alemán significa vaca parda, orientada a la producción de carne pero con buena habilidad materna. El ganado Pardo se adapta muy bien, lo que ha impulsado su diseminación en los principales países entre el círculo polar ártico y el trópico, en altitudes que van del nivel del mar hasta por lo menos 3,800 metros.

La raza Pardo Suizo presenta un gran desarrollo genético, especializado en producir los mayores volúmenes de leche, caracterizada por sus sólidos totales y proteína, como lo exige hoy el mercado.

Estos animales, al ser cruzados con la raza Cebú, benefician al ganadero pues transmiten rusticidad y capacidad para producir altos volúmenes de leche, con lo que las explotaciones de doble propósito aumentan su eficiencia.

## Tecnología

# Continúa la capacitación en el programa SITAGAN

Patrocipes informa a todos los productores interesados en aprender a utilizar el software SITAGAN (Sistema de Trazabilidad y Administración Ganadera) que continúa el ciclo de capacitación sin costo alguno.

Los cursos se imparten en las instalaciones de Patrocipes, en Boulevard de Los Ganaderos S/N, Conjunto UGRS, los días martes y jueves, a las 10 AM. La duración de los mismos es de entre 2 y 3 horas, dependiendo del nivel de conocimiento que el usuario tenga en el uso de computadoras.

Para tomar esta capacitación, el productor únicamente debe registrarse con anticipación, llamando a los teléfonos de Patrocipes: (662) 254.0055, 254.0068 y 254.0058. O bien escribir al correo electrónico: [contacto@patrocipes.org.mx](mailto:contacto@patrocipes.org.mx)

Para cualquier duda o consulta acerca del programa SITAGAN, o de los horarios de capacitación, favor de contactar en Patrocipes a Cecilia Fontes, en horario de 8 de la mañana a 3 de la tarde, de lunes a viernes.

El SITAGAN es un programa de computadora desarrollado por Patrocipes y la UGRS. Permite al productor llevar un registro ordenado de las variables críticas del proceso de producción de carne, al mismo tiempo que realiza la contabilidad y genera reportes oficiales y de productividad de cada uno de los animales que conforman el hato ganadero.

